

(Online library) Das Einstiegsgehalt erfolgreich verhandeln: Wie Sie den Wechsel zu einem neuen Arbeitgeber optimal nutzen

## Das Einstiegsgehalt erfolgreich verhandeln: Wie Sie den Wechsel zu einem neuen Arbeitgeber optimal nutzen

Von Tobias Meier

*\*Download PDF | ePub | DOC | audiobook | ebooks*



DOWNLOAD



+

READ ONLINE

Produktinformation -Verkaufsrank: #267414 in eBooksVerffentlicht am: 2014-12-27Erscheinungsdatum: 2014-12-27File Name: B00RJAREMQ | File size: 24.Mb

**Von Tobias Meier : Das Einstiegsgehalt erfolgreich verhandeln: Wie Sie den Wechsel zu einem neuen Arbeitgeber optimal nutzen** before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Das Einstiegsgehalt erfolgreich verhandeln: Wie Sie den Wechsel zu einem neuen Arbeitgeber optimal nutzen:

Kundenrezensionen  
Hilfreichste Kundenrezensionen  
1 von 2 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. sehr knapp gehalten.  
Von Chris Kein grosser Mehrwert für mich da es viel zu kurz ist. Prinzipiell gut aufgebaut und gut geschrieben aber eben zu wenig Inhalt.  
0 von 0 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Kurz und kompakt, ideal als Auffrischung  
Von Sip Meng Choo Ich war 10 Jahre bei meinem letzten Arbeitgeber tätig und wollte mich weiterentwickeln, Gehaltsverhandlungen waren für mich nicht neu, aber nach so langer Zeit beim selben Arbeitgeber war ich etwas eingerostet. Dieses Buch hat mir praktische Tipps gegeben, mit denen ich mich auf meine Bewerbungsgespräche vorbereiten konnte.

Kurzbeschreibung  
Das Buch "Das Einstiegsgehalt erfolgreich verhandeln" richtet sich an alle, die bei einem neuen Arbeitgeber anfangen und dort über Ihr Gehalt verhandeln müssen. Die Inhalte beziehen sich sowohl auf erfahrene Angestellte, die den Job wechseln als auch auf Berufseinsteiger, die ihre erste Stelle antreten.  
Was Ihnen dieses Buch bringt  
Sie steigen bei einer Firma neu ein und müssen nun Ihr Gehalt verhandeln? Dann ist dieser Kurs für Sie. Lernen Sie, was Sie an welcher Stelle im Gespräch sagen müssen, um ein signifikant höheres Startgehalt zu verhandeln. Wir zeigen Ihnen eine praxiserprobte Strategie, mehr aus Ihrer Gehaltsverhandlung herauszuholen und so langfristig mehr zu verdienen.  
Buchinhalte  
Wir gehen detailliert darauf ein, wie Sie auf die Frage nach Ihren Gehaltsvorstellungen antworten, wie Sie auf ein erstes Angebot reagieren, und mit welchen Strategien Sie auch nach dem zweiten Angebot Ihr Gehalt noch weiter verbessern können. Dabei zeigen wir Ihnen viele Beispiele aus Gehaltsverhandlungen: wie gute Antworten aussehen, was Ihr Gesprächspartner antworten könnte, und wie Sie darauf optimal reagieren. So sind Sie optimal vorbereitet, um für sich das meiste rauszuholen.  
Kurzbeschreibung  
Das Buch "Das Einstiegsgehalt erfolgreich verhandeln" richtet sich an alle, die bei einem neuen Arbeitgeber anfangen und dort über Ihr Gehalt verhandeln müssen. Die Inhalte beziehen sich sowohl auf erfahrene Angestellte, die den Job wechseln als auch auf Berufseinsteiger, die ihre erste Stelle antreten.  
Was Ihnen dieses Buch bringt  
Sie steigen bei einer Firma neu ein und müssen nun Ihr Gehalt verhandeln? Dann ist dieser Kurs für Sie. Lernen Sie, was Sie an welcher Stelle im Gespräch sagen müssen, um ein signifikant höheres Startgehalt zu verhandeln. Wir zeigen Ihnen eine praxiserprobte Strategie, mehr aus Ihrer Gehaltsverhandlung herauszuholen und so langfristig mehr zu verdienen.  
Buchinhalte  
Wir gehen detailliert darauf ein, wie Sie auf die Frage nach Ihren Gehaltsvorstellungen antworten, wie Sie auf ein erstes Angebot reagieren, und mit welchen Strategien Sie auch nach dem zweiten Angebot Ihr Gehalt noch weiter verbessern können. Dabei zeigen wir Ihnen viele Beispiele aus Gehaltsverhandlungen: wie gute Antworten aussehen, was Ihr Gesprächspartner antworten könnte, und wie Sie darauf optimal reagieren. So sind Sie optimal vorbereitet, um für sich das meiste rauszuholen.